



UNKONITO**EXPERT**  
FORMATION

**PRIX\***  
2 400 €ur

**DURÉE**  
24 heures\*\*

**RÉFÉRENCE**  
COLEL FONT00A

**PRÉREQUIS**  
Justifier d'un mandat électif

**PUBLIC**  
Élu·e·s

**NIVEAU DE SORTIE**  
-

**ANIMATION**  
Collège de Formateurs

**MODALITÉS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES**  
Cas pratiques, quizz, tests, mises en situation, cas pratiques, support de cours.

Évaluations formatives et sommative

**LIEU**  
198 Avenue de Verdun  
ISSY-LES-MOULINEAUX  
(92130)

**DATES**  
Nous consulter

**ORGANISME FORMATION  
HANDI-ACCUEILLANT**  
 Contactez-nous  
Pour plus d'informations



# Collectivités

**NÉGOCIATION TRANSACTIONNELLE,  
TOUS GAGNANTS !**

Considérer tous les objectifs et impératifs  
Pour décider et faire adhérer

## PROGRAMME

*\*\*La durée de la formation se décline à raison de 3 jours sur 3 mois. Cette approche permet le double bénéfice de ne pas impacter lourdement l'emploi du temps de l'Élu·e d'une part et de transposer la théorie à la pratique d'autre part.*

### Connaître pour mieux comprendre

- Typologies d'interlocuteurs
- Classification des comportements de négociation
- Caractéristiques des besoins

### Écouter, observer, répéter

- Motivations et objectifs de négociation
- Identification et hiérarchisation des moteurs de décision
- Démarche et outils de modélisation et d'analyse
- Éléments cessibles et non cessibles

### Convaincre et susciter l'adhésion

- Approche d'affinités
- Tryptique offre-besoin-réciprocité
- Analyse transactionnelle, restitution
- Reformulation et consolidation
- Valorisation des bénéfices

### Compétences transversales

- Communication interpersonnelle

## OBJECTIFS VISÉS

- Comprendre et hiérarchiser les besoins et les motivations des différents interlocuteurs
- Mener une négociation à haut niveau
- Créer ou optimiser les conditions d'une relation constructive

## FORMAT

- Présentiel (24 heures)

## FINALITÉS

Attestation d'assiduité et de fin de formation

## SESSIONS

De 4 à 10 participants - INTER/INTRA

## ÉLIGIBILITÉ DE L'OFFRE

- Plan de développement des compétences
- DIF Élus

**UNKONITO Expert**  
SARL au capital de 1 000 euros  
SIRET : 809 348 610 00025  
Activité : Formation Continue d'Adultes 8559A

198 Avenue de Verdun  
92441 ISSY-LES-MOULINEAUX Cedex

Tél : 01.73.05.30.00  
www.unkonitoexpert.com  
contact@unkonitoexpert.com

NDA 11922294992

Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État

\*Prix exprimé en Euros pour la durée de la formation, non soumis à TVA au titre des activités de formation

\*\*Délivré en totalité ou en partie sur délibération souveraine du Jury



■ RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

• Se qualifier • Évoluer • Se reconvertir • 

Tout commence par l'exigence de développer le potentiel de chacun

Offre soumise à conditions générales de ventes - Programme non contractuel, susceptible de modification sans délai, ni préavis.  
Illustrations et images libres de droit.